Curso práctico para realizar transacciones económicas en lengua extrajera distinta del inglés (60 horas)



Categoría: Comercio y marketing

Página del curso: https://www.ensenanzadual.com/cursos/curso-practico-para-realizar-transacciones-economicas-en-lengua-extrajera-distinta-del-ingles-60-horas/

Objetivo

Con el **Curso práctico** de 60 horas de **Realizar transacciones económicas en lengua extrajera distinta del inglés** adquirirás los conocimientos necesarios para manejar la información y llevar a cabo una correcta gestión de desarrollos comerciales exteriores en lengua extranjera distinta al inglés.

Descripción

TEMA 1. INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL

- Introducción. - Recorrido histórico. - Ventajas del comercio internacional. -

Operaciones del comercio internacional. - Elementos que componen el comercio internacional.

TEMA 2. SUJETOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- El empresario individual y el ejercicio del comercio en Europa y en España. - El empresario social. - Las sociedades en España y en el extranjero. - Cooperación y concentración entre sociedades. - Incidencias en el derecho comunitario.

TEMA 3. RÉGIMEN JURÍDICO ESPAÑOL DEL COMERCIO EXTERIOR

- Marco normativo general del comercio exterior en España. - Influencias de las disposiciones de la Unión Europea. - Política comercial multilateral.

TEMA 4. GESTIÓN DE OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL EN LENGUA EXTRANJERA, DISTINTA DEL INGLÉS

- Estructuras lingüísticas y léxico relacionado con las operaciones de comercio internacional. - Estructuras lingüísticas y léxico relacionado con la contratación y condiciones de la compraventa internacional. - Léxico y fonética de las condiciones de entrega.

TEMA 5. NEGOCIACIÓN DE OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL EN LENGUA EXTRANJERA, DISTINTA DEL INGLÉS

- Estructuras lingüísticas y léxico habitual en procesos de negociación del comercio internacional. - Interacción entre las partes de una negociación comercial. - Solicitud de concesiones, reclamaciones y formulación de expresiones en situaciones de negociación. - Fórmulas de persuasión en una negociación internacional. - Simulación de procesos de negociación de exportaciones e importaciones de productos.

Información adicional

- Online: Si
- Horas: 60
- Tipo: Profesiones
- Unidades: 5